

## Commercial(e) Secteur Ille et Vilaine (35)

### L'entreprise :

PME spécialisée dans le domaine de l'isolation, Isodéal est reconnue sur le plan régional pour son expertise et son professionnalisme. Société du GROUPE ABF, présent sur son marché depuis plus de 30 ans et leader national de l'isolation par soufflage, qui a développé des activités annexes (projection laine soufflée, matériaux isolants, flocage thermique et coupe-feu, ...), notre entreprise conserve une taille humaine.

### Les missions :

Rattaché(e) au Responsable commercial de la société, vos missions consistent à prospecter, développer et fidéliser votre patrimoine d'acteurs du monde des projets/affaires dans une logique de réseau (constructeurs/ promoteurs, professionnels du bâtiment, maîtres d'ouvrage, bureaux d'études, clients privés, ...).

### A ce titre, vous serez chargé(e) de :

- Prospecter, fidéliser et renforcer les relations auprès de vos prospects et clients,
- Développer le portefeuille d'affaires dans les segments résidentiel et tertiaire,
- Participer à la réalisation des objectifs de vente de la société,
- Collaborer de façon étroite avec les différents services pour répondre efficacement à nos clients,
- En lien avec votre Direction : détecter, chiffrer et suivre les marchés spécifiques.

### Le profil, expérience et compétences :

- De formation Bac à Bac+2/3, ce poste requiert l'expérience du commerce auprès d'une clientèle de professionnels ou de particuliers dans le secteur du bâtiment idéalement.
- Vous êtes organisé(e), motivé(e) et doté(e) d'un excellent sens relationnel.
- Vous êtes tenace, courageux(se), aimez les challenges et souhaitez vous épanouir dans une ambiance dynamique et conviviale.
- La diversité des missions de ce poste nécessitera de votre part une bonne capacité à gérer le flux administratif en parallèle de l'action commerciale.
- Vous êtes à l'aise avec les outils informatiques et Internet.
- Rémunération non plafonnée (fixe + commissions), véhicule de service.
- Une parfaite connaissance du bâtiment et une expérience dans le domaine du Négoce (Second œuvre), serait un plus.
- Rémunération non plafonnée (fixe + commissions), véhicule de service.

Poste à pourvoir immédiatement